

# Komm in unser Team!

Als

## Junior Inside Sales (m/w/d)

in Rödermark



### Das sind wir

**When it counts:** Wir sind ein führender Hersteller von professionellen Kommunikationslösungen, die in den schwierigsten Umgebungsbedingungen zum Einsatz kommen. Feuerwehren, industrielle Anwender, Airlines, Airports sowie Polizei- und Verteidigungskräfte vertrauen unseren Produkten.

#### Key Facts

- Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter: ca. 130
- Headquarter: Rödermark (nahe Frankfurt am Main)
- Gründung: 1985
- Umsatz: 30 Mio. Euro (2023, Rekordergebnis)
- nationale und internationale Vertriebsstruktur
- drei Tochterunternehmen & weltweite Partner
- Einsatz unserer Produkte in über 40 ausgewählten Ländern

### Deine Aufgaben

- Technische Beratung und Betreuung internationaler Kundengruppen in enger Zusammenarbeit mit den Area Sales Managern
- Erfolgreiche Begleitung und Abschlüsse von internationalen Projekten
- Eigenständige Angebotserstellung sowie dessen Follow-up
- Kompetenter Umgang mit allen involvierten Parteien und Befriedigung der Kundenbedürfnisse
- Transparente Dokumentation des Projektverlaufs in unserem CRM-System
- Zentraler Ansprechpartner für unsere Kunden

### Das bringst du mit

- Ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches/technisches Studium oder eine kaufmännische/technische Ausbildung
- Erste Erfahrung im Vertrieb, der Kundenbetreuung oder eine starke vertriebliche Affinität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Französischkenntnisse vorteilhaft
- Teamplayer, Ideengeber und Macher
- Kommunikative Persönlichkeit mit dem richtigen Gespür für den Kunden
- Quer- oder Berufseinstieg nach Dienstzeitende möglich (z. B. Polizei/Militär)

### Das bieten wir

**Bei uns stehst du im Mittelpunkt.** Neben einem attraktiven Gehaltspaket bieten wir dir viele Vorteile rund um deine Work-Life-Balance, deine Gesundheit und deine individuelle Entwicklung.

#### Finanzielle Benefits

- Erfolgsabhängige Prämien & Sonderzahlungen
- Corporate-Benefit-Programm
- Arbeitgeberfinanzierte Krankenzusatzversicherung
- Jobrad-Leasing

#### Work-Life-Balance & Gesundheit

- Hybrides Arbeitsmodell mit flexiblen Arbeitszeiten
- Ergonomische Büroausstattung inklusive höhenverstellbarer Schreibtische
- Betriebsarzt & Gesundheitsveranstaltungen

#### Persönliche Entwicklung & Arbeitsatmosphäre

- Kostenübernahme für regelmäßige Fort- und Weiterbildungen
- Klimatisierte Einzel- und Mehrpersonenbüros mit Privatsphäre
- Kurze Entscheidungswege durch flache Hierarchien
- Moderner Pausenraum mit voll ausgestatteter Küche
- Mitarbeitererevents
- Leistungsstarke IT-Ausstattung

Klingt nach dem perfekten Berufseinstieg? Dann bewirb dich jetzt!

Tristan Günther freut sich über deine Bewerbung an: [personal@ceotronics.com](mailto:personal@ceotronics.com)

